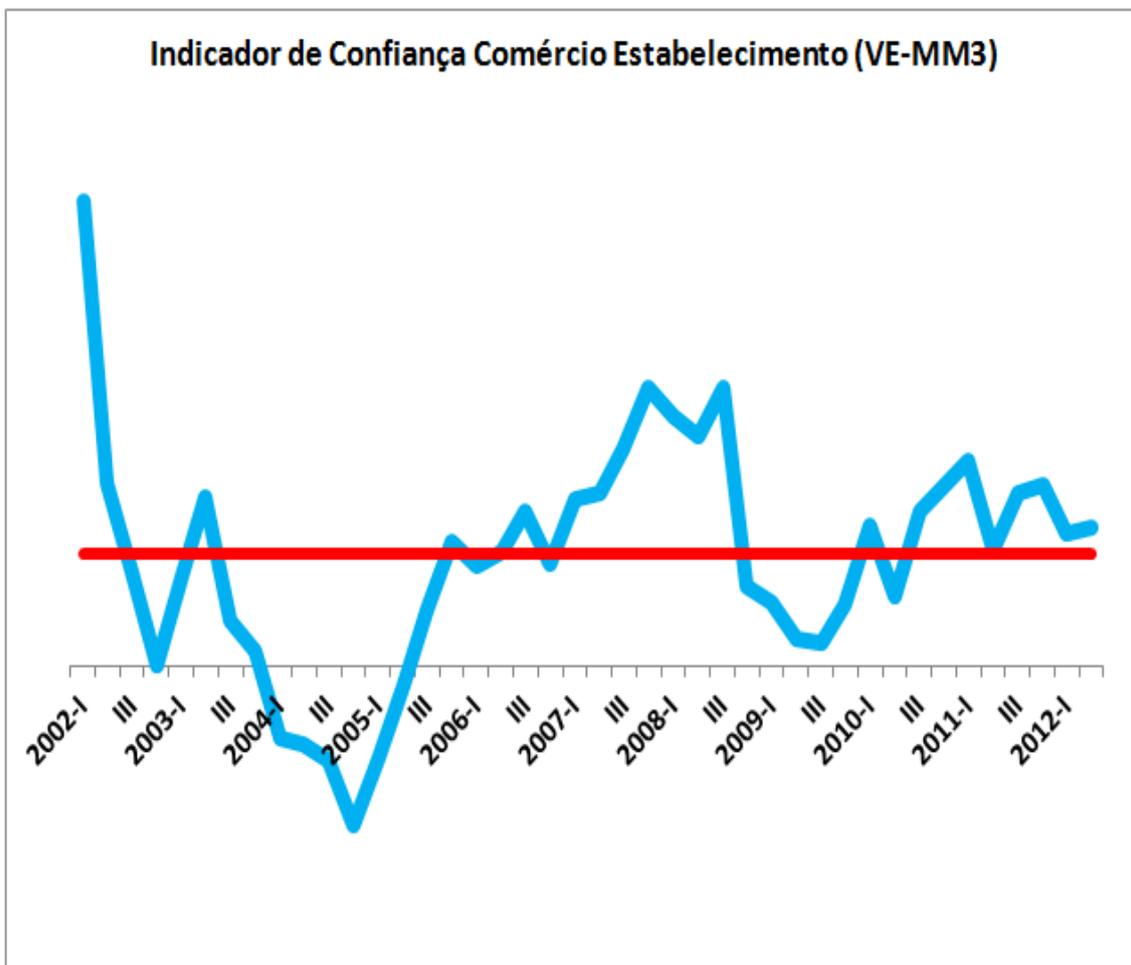


## INQUÉRITO DE CONJUNTURA

*Folha de Informação Rápida*

### COMERCIO EM ESTABELECIMENTO

*2º Trimestre 2012*



*Julho - 2012*

## Ficha Técnica

### Presidente

Antonio Duarte

### Editor

Instituto Nacional de Estatística  
Direcção de Método e Gestão de Informação  
Serviço de Conjuntura

Av. Amílcar Cabral, CP 116

Cidade da Praia

Email: [Inecv@ine.gov.cv](mailto:Inecv@ine.gov.cv)

Web Site: [www.ine.cv](http://www.ine.cv)

### Composição

Instituto Nacional de Estatística

### Impressão

INE

### Data de Impressão

Julho de 2012

### Tiragem

300 Exemplares

### Preço

300\$00

### Para quaisquer Esclarecimento Contactar:

Fernando Rocha

Serviço de Conjuntura

Telefone: (238) 261.38.27

Fax: (238) 261.16.56

Email: [frocha@ine.gov.cv](mailto:frocha@ine.gov.cv)

Para carregar informação para o seu computador consulte [www.ine.cv](http://www.ine.cv) ou para receber gratuitamente informação por e-mail registe-se no nosso site

Consulte o Nosso Web Site!

## NOTA INTRODUTÓRIA

Um inquérito de conjuntura é um instrumento efectivo de análise e interpretação da evolução da actividade económica no curto prazo. As perguntas são de carácter qualitativo e reflectem as opiniões dos empresários sobre a situação geral das suas empresas, sobre o comportamento de algumas variáveis significativas e também sobre as expectativas.

### Áreas de Inquirição:

1. Comércio em Estabelecimento
2. Comércio em Feira
3. Turismo
4. Construção
5. Indústria Transformadora
6. Transportes e Serviços Auxiliares aos Transportes

Os inquéritos são realizados na última semana de Março, Junho, Setembro e Dezembro, e na primeira semana de Janeiro, Abril, Julho e Outubro.

## NOTA TÉCNICA

### *Indicador de Confiança – Metodologia de Composição:*

Média aritmética simples dos saldos de respostas extremas (s.r.e.) das seguintes variáveis:

- Actividade Actual
- Perspectivas de Actividade
- Stocks com sinal invertido

### *Saldo de Respostas Extremas*

Diferença entre as respostas positivas e respostas negativas dividido pelo número total de respostas S.R.E =  $(SP_{\text{positivo}} - SN_{\text{negativo}})/N$

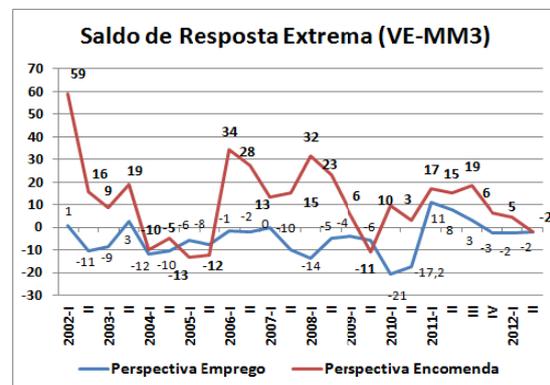
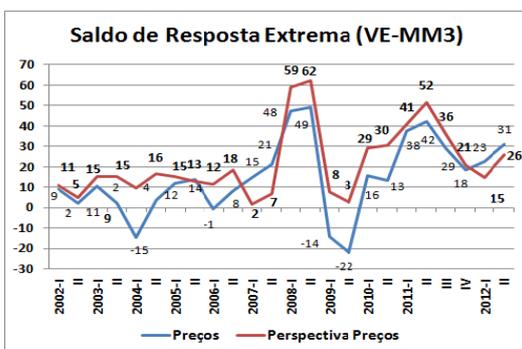
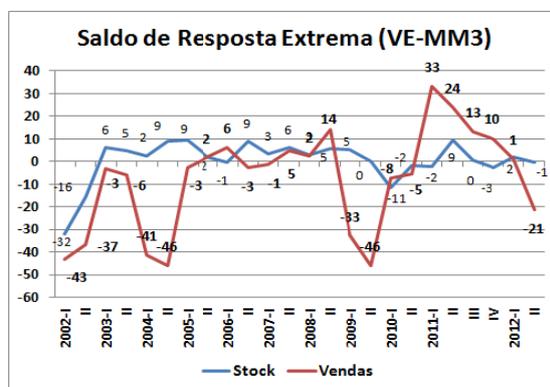
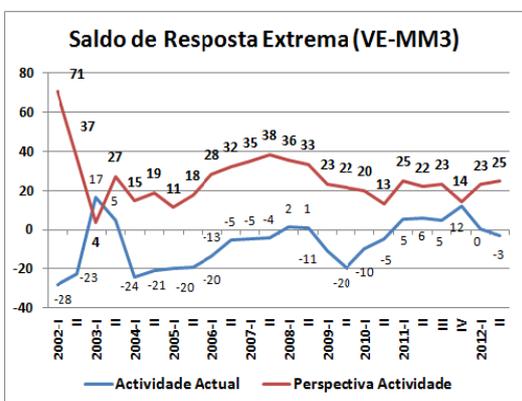
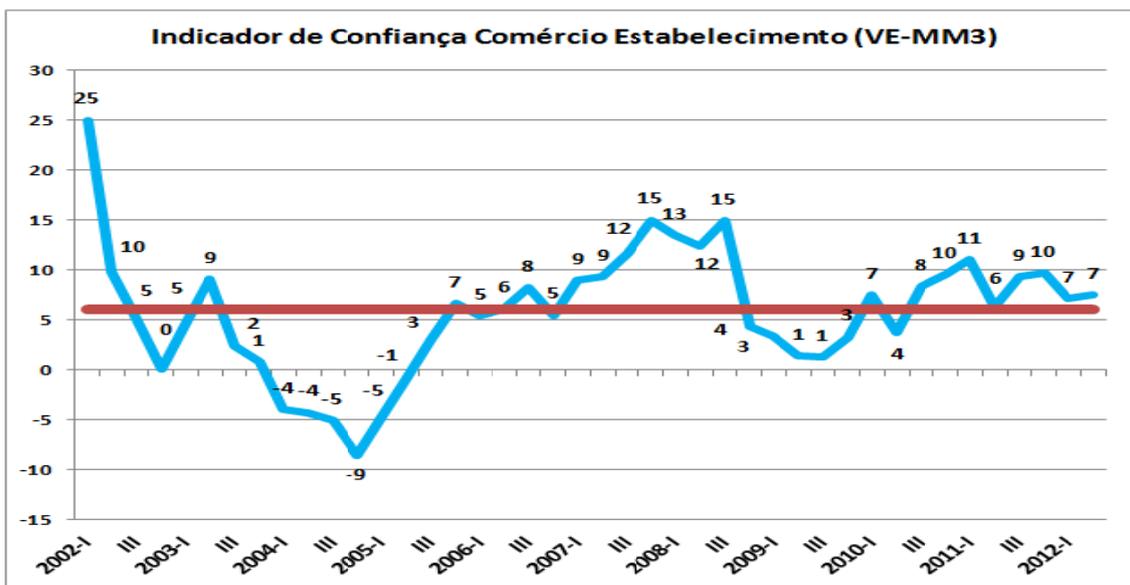
### *Apresentação de Resultados*

Os resultados são apresentados sob a forma das médias móveis de três meses (MM3)

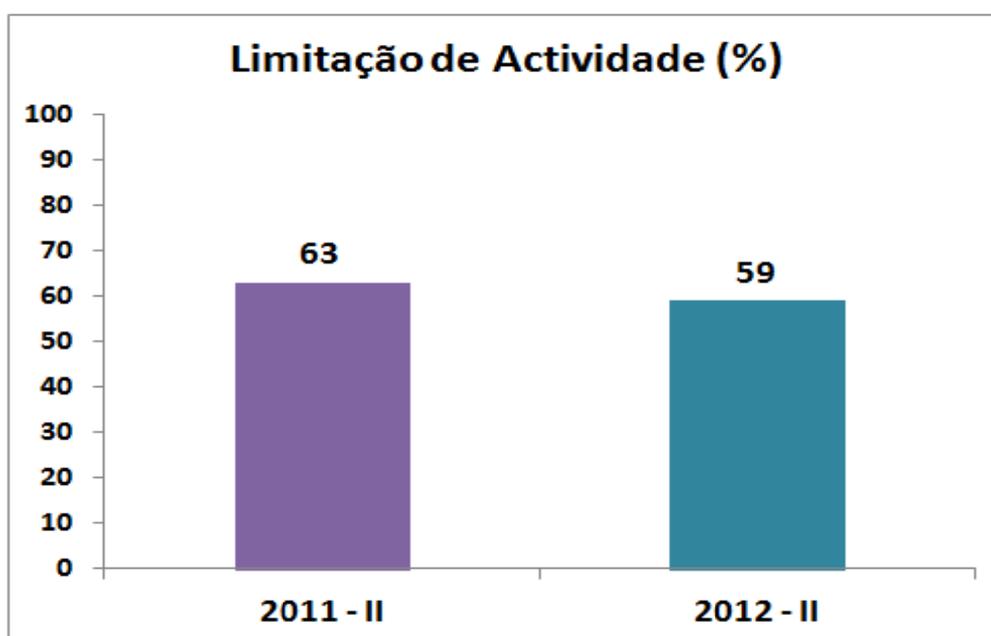
### *Ponderação*

O factor de ponderação é o número de pessoal ao serviço (NPS), atribuindo o peso relativo as empresas.

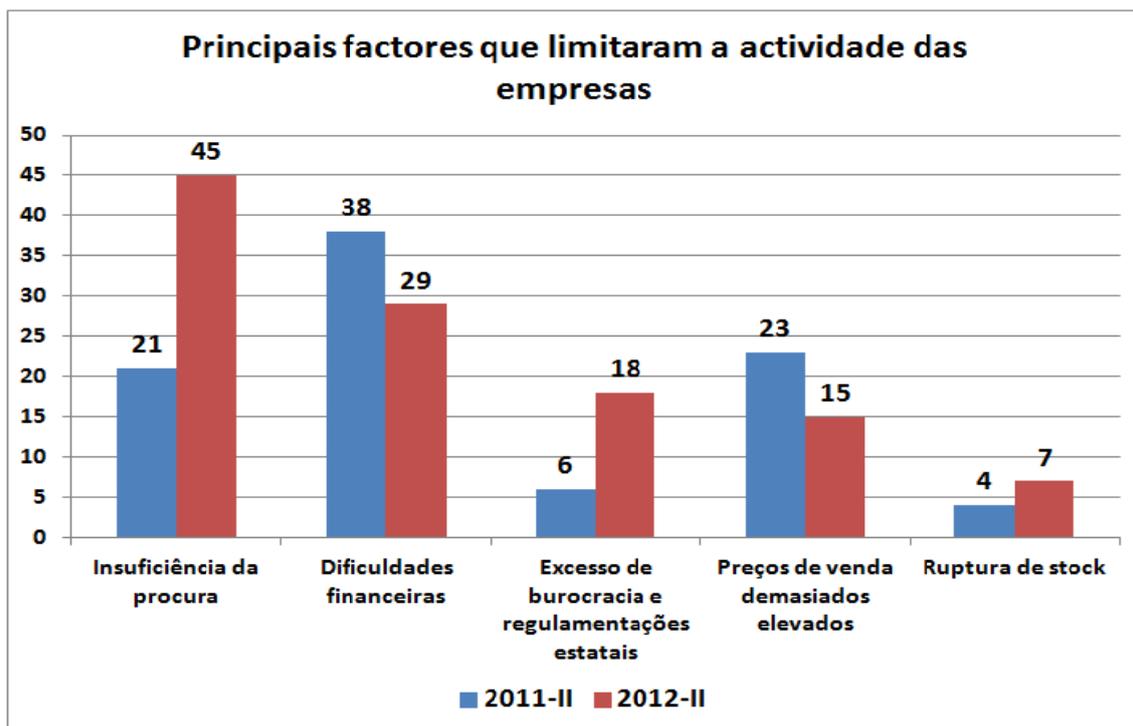
No 2º trimestre de 2012, o indicador de confiança manteve a tendência desceite verificada no último trimestre. Os resultados agora apurados fixam o indicador no nível acima da média da série. A conjuntura no sector é favorável, observa-se ainda que, o indicador de confiança evoluiu positivamente face ao trimestre homólogo. Esta evolução positiva deveu-se ao comportamento favorável das variáveis perspectiva de atividade e stock relativamente ao mesmo período do ano 2011.



De acordo com os resultados obtidos no 2º trimestre 2012, observa-se que pese embora a diminuição dos preços, o volume de vendas registou uma diminuição quando comparado com o mesmo período do ano 2011. Constatou-se ainda, uma evolução negativa atividade atual das empresas e uma ligeira diminuição do stock face ao trimestre homólogo. Na opinião dos empresários do sector, a tendência para o próximo trimestre, aponta para a diminuição dos preços, diminuição da atividade da empresa, diminuição das encomendas a fornecedores e ainda para a diminuição do volume de emprego no sector, relativamente ao trimestre homólogo.



Os resultados obtidos no trimestre em análise, com base na opinião dos empresários mostram que as limitações nas suas atividades diminuiram face ao trimestre homólogo, tendo as empresas comerciais sentido menos obstáculos nas suas actividades do que em igual período do ano 2011.



Segundo os resultados obtidos no 2º trimestre 2012, verificou-se que a insuficiência da procura e dificuldades financeiras foram os principais constrangimentos ao desenvolvimento normal da atividade das empresas comerciais em Cabo Verde. São ainda importantes, excesso de burocracia e regulamentações estatais, preços de venda demasiados elevados e ruptura de stock.